

**Федеральное государственное бюджетное научное учреждение
«Исследовательский центр частного права имени С.С. Алексеева
при Президенте Российской Федерации»
*Российская школа частного права***

Одобрено

Совет ИЦЧП

Протокол № 3 от 29 сентября 2022г.



Утверждаю

Исполнительный директор

Мхитарян Л.А.

Рабочая программа дисциплины

Б1.В.ДВ.01.02 «Сравнительное договорное право»

Направление подготовки: 40.04.01 Юриспруденция

Образовательная программа «Магистр частного права»

Квалификация (степень): магистр

Кафедра международного частного права

Автор программы:

Комаров Александр Сергеевич,

доктор юридических наук, профессор

Москва, 2022

I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Направленность и задачи программы

Рабочая программа учебной дисциплины «Сравнительное договорное право» направлена на углубленное изучение магистрантами основных институтов общей части современного договорного права, действующего в странах развитой рыночной экономики и относящихся к различным правовым семьям (ФРГ, Великобритания, Нидерланды, США, Франция, Швейцария и др.). Кроме изучения национальных источников права объектом рассмотрения в рамках данной дисциплины будут также международные документы как нормативного, так и факультативного характера, применяемые в области регулирования содержания сделок, которыми опосредствуется современный трансграничный торговый оборот.

В результате освоения учебной дисциплины «Сравнительное договорное право» у обучающихся должна сформироваться совокупность знаний, умений и навыков, включающая:

знание:

- основных положений национальных источников права стран с развитой рыночной экономикой, а также международных документов, относящихся к регулированию общей части договорного права;
- сущности и содержания основных понятий, категорий договорного права изучаемой группы стран, с акцентом на существующие между ними различия;
- доктринальных оценок содержания и практики применения соответствующих правовых норм и их влияние на правоприменительную деятельность.

умение:

- оперировать юридическими понятиями и категориями, относящимися к договорному праву;
- анализировать юридические факты и возникающие в связи с ними правовые отношения;
- анализировать, толковать и правильно применять правовые нормы;
- осуществлять правовую экспертизу нормативно-правовых актов; давать квалифицированные юридические заключения и консультации;
- применять полученные знания для понимания закономерностей развития права, для использования в процессе правотворчества и научно-исследовательской работы.

владение:

- методикой самостоятельного анализа правовых доктрин; юридической терминологией;
- навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, являющихся объектами профессиональной деятельности.

Конкретные виды профессиональной деятельности, к которым готовится магистр, определяются совместно обучающимся и преподавателем кафедры в ходе подготовки магистерской диссертации по темам дисциплины.

1.2. Место дисциплины (модуля) в структуре ОПОП ВО

Дисциплина «Сравнительное договорное право» входит в вариативную часть магистерской программы в качестве дисциплины по выбору.

Изучение дисциплины «Сравнительное договорное право» является важным условием для формирования системных знаний в области современного договорного права, действующего в странах развитой рыночной экономики.

1.3. Формируемые компетенции и индикаторы их достижения (планируемые результаты освоения дисциплины)

По итогам освоения дисциплины обучающийся должен обладать следующими компетенциями в соответствии с ФГОС ВО:

Профессиональные компетенции:

Наименование категории (группы) профессиональных компетенций	Код и наименование профессиональных компетенции выпускника	Код и наименование индикатора достижения компетенции
Консультационная	ПК-1. Способен квалифицированно толковать нормативные правовые акты и аргументировать выбор варианта толкования	ИПК-1.1. Знает основные способы и методы толкования норм права
		ИПК-1.2. Умеет осуществлять подбор оптимальных способов и методов толкования нормативных актов, вырабатывать квалифицированные юридические заключения в ходе консультирования
		ИПК-1.3. Владеет практическими навыками выявления пробелов и коллизий в праве с учетом интересов субъектов правоотношений, научного и профессионального толкования нормативных актов
Правоприменительная	ПК-2. Способен реализовать нормы материального и процессуального права, в том числе давать юридические консультации и заключения,	ИПК-2.1. Знает нормы материального и процессуального права
		ИПК-2.2. Умеет составлять юридические документы, правовые заключения и дает юридические консультации

	составлять юридические документы	ИПК-2.3. Владеет навыками применения норм материального и процессуального права к конкретной жизненной ситуации, представляет в суд доказательства, подтверждающие позицию, изложенную в процессуальных документах
--	----------------------------------	--

II. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Объем дисциплины составляет 2 зачетные единицы, 72 академических часа, из них 28 часа контактной работы (1 семестр – 8 часов лекций, 20 часов практических занятий).

Форма промежуточной аттестации: зачет (1 семестр).

2.1. Тематические планы

2.1.1. Тематический план для очной формы обучения

№ п/п	Разделы (темы) дисциплины (модуля)	семестр	Всего з.е./часов	Виды учебной деятельности и объем (в академических часах)				Форма текущего контроля/ Форма промежуточной аттестации
				лекции	Практические занятия	СР	Контроль	
1	Тема 1. Общая характеристика основных систем договорного права	1	11	2	2	7		Доклады-презентации обсуждение
2	Тема 2. Предварительные обязательства. Заключение договора	1	13	2	4	7		Доклады-презентации обсуждение
3	Тема 3. Основания действительности договорных обязательств	1	12	1	4	7		Доклады-презентации обсуждение
4	Тема 4. Толкование договора	1	10	1	2	7		Доклады-презентации обсуждение
5	Тема 5. Содержание и исполнение договорных обязательств	1	13	1	4	8		Доклады-презентации обсуждение

6	Тема 6. Ответственность за неисполнение договора. Возмещение убытков	1	13	1	4	8	Доклады-презентации обсуждение
	Промежуточная аттестация	1					Зачет
	Всего		2/72	8	20	44	

2.2. Занятия лекционного типа

Тема 1. Общая характеристика основных систем договорного права.

1. Источники договорного права в континентальной (романо-германской) правовой семье. Дуализма гражданского права и влияние торгового права на договорное право. Современные тенденции в кодификации частного права. Содержание, формы и направления региональной унификации частного права в ЕС и ее влияние на развитие национального права, регулирующего договорные отношения.

2. Система источников права в англо-американской правовой семье. Роль и значение прецедентного права в формировании законодательства. “Кодификация” отдельных институтов договорного права и отдельных видов договоров в англо-американской системе. Соотношение между прецедентным и статутным правом в современных условиях. Особенности развития “общего права” в отдельных странах, принадлежащих к англо-американской правовой системе.

3. Основные общие принципы современного договорного права. Свобода договора и ее ограничения. Добросовестность и честная деловая практика. Принцип разумности. Обязанность проявлять сотрудничество.

4. Роль сравнительного права в формировании адекватного понимания содержания современного российского договорного права. Проблема восприятия современного российского гражданского права как частного права.

Тема 2. Предварительные обязательства. Заключение договора.

1. Преддоговорные обязательства и ответственность за их нарушение в различных правовых системах. Недобросовестное ведение переговоров как основание преддоговорной ответственности. Обязанность конфиденциальности при переговорах. Правовые последствия протоколов (писем) о намерениях, меморандумов и т.п. предварительных документов.

2. Различные способы заключения договора. Определение предложения заключить договор (оферты). Отзыв, отмена и отказ от оферты. Способы принятия предложения заключить договор (акцепта). Время для акцепта, акцепт в согласованный срок, запоздавший акцепт. Отзыв акцепта. Акцепт,

содержащий дополнения и изменения к оферте. Обусловленное заключение договора. Заключение договора с умышленно открытыми условиями.

3. Заключение договора на базе типовых (стандартных) условий. «Необычные» условия. Соотношение между типовыми и индивидуальными условиями договора. Противоречия между типовыми условиями, использованными при заключении договора.

Тема 3. Основания действительности договорных обязательств

1. Значение первоначальной невозможности исполнения.

Понятие заблуждения (ошибки), существенное заблуждение. Ошибки при передаче информации по техническим причинам. Распределение рисков недоставки сообщения.

2. Введение в заблуждение, мошенничество при заключении договора. Насилие, угроза, как основание недействительности договора. Существенное неравновесие (дисбаланс) в распределении прав и обязанностей в договоре, как следствие использования стороной особого положения, в котором находилась при заключении договора другая сторона. Действия третьих лиц при заключении договора. Последствия признания договора недействительным в отношении третьих лиц.

3. Право на отказ от договора в случае его оспоримости. Условия и порядок реализации этого права. Частичный отказ. Обратная сила отказа от договора. Право на возмещение ущерба.

Тема 4. Толкование договора

1. Цель и функция толкования договора. Толкование односторонних заявлений и поведения сторон. Обстоятельства, принимаемые во внимание.

2. Общие принципы толкования договора. Специальные принципы и методы толкования договора. Систематическое толкование договора. Принцип толкования условия против интересов контрагента, который предложил это условие (правило *contra proferentem*).

3. Принцип эффективности в толковании договора. Толкование договора при наличии лингвистических расхождений в текстах на разных языках. Восполнение условий договора путем толкования.

Тема 5. Содержание и исполнение договорных обязательств

1. Прямо выраженные обязательства. Подразумеваемые (диспозитивные) обязательства. Юридическое содержание обязательств из договора: обязательства результата и обязательства действия (максимальных усилий). Установление юридического характера обязательств (критерии).

2. Одностороннее установление условий договора. Установление содержания условия договора третьим лицом. Последствия ссылки на несуществующее обстоятельство.

3. Условие (обязательство) в пользу третьего лица. Порядок его реализации.

4. Срок исполнения договора. Досрочное исполнение. Исполнение договора с неопределенным сроком исполнения. Однократное исполнение и исполнение по частям. Частичное неисполнение. Исполнение третьим лицом.

5. Место исполнения. Исполнение денежного обязательства. Использование платежных инструментов, перевод денег. Валюта платежа. Денежное обязательство с неопределенной валютой платежа.

6. Расходы по исполнению договора. Очередность исполнения денежных и реальных обязательств.

7. Возникновение затруднений при исполнении договорных обязательств. Изменившиеся обстоятельства. Определение характера обстоятельств, свидетельствующих о затруднениях. Последствия наступления таких обстоятельств.

Тема 6 Ответственность за неисполнение договора. Возмещение убытков

1. Определение неисполнения договора. Существенное неисполнение. Вмешательство третьей стороны. Воздержание от исполнения.

2. Освобождение от ответственности в силу материального права. Договорные ограничения и исключения ответственности при неисполнении договорных обязательств.

3. Право требовать реального исполнения. Особенности в случаях неисполнения денежного обязательства.

4. Общие последствия прекращения договора. Возвращение в первоначальное положение (реституция). Уменьшение стоимости возвращаемого имущества. Возвращение уплаченных денежных сумм. Возвращение имущества. Возмещение в случае, когда исполнение не может быть возвращено.

5. Универсальный характер права на возмещение убытков. Виды интереса, защищаемого возмещением убытков. Принцип полной компенсации. Классификация убытков по различным системам. Достоверность (определенность) подлежащего возмещению ущерба. Предвидимость ущерба. Обязанность кредитора принять меры к уменьшению ущерба.

6. Совершение заменяющей сделки. Доказательства ущерба в случае заменяющей сделки. Доказательство текущей цены.

4. Проценты годовых при неисполнении денежного обязательства. Проценты на сумму убытков. Валюта возмещения убытков.

5. Соглашение сторон о выплате определенной суммы в случае неисполнения договора (неустойка или заранее оцененные убытки).

2.3. Практические занятия

Практические занятия нацелены на получение широкого представления о поле профессиональной деятельности и овладение навыками самостоятельного исследования и планирования.

Практические занятия включает следующие виды деятельности:

- междисциплинарный семинар;
- учебные дискуссии – одновременно развивает навыки аргументации и воспроизводства теоретических знаний в практических ситуациях;
- круглый стол – встречи с экспертами, правоведами и т.д.;
- деловая игра;
- решение ситуационных задач, кейс-заданий;
- контрольная работа, коллоквиум;
- выступление с докладом, рефератом, эссе, презентацией и др.

2.3.1. Содержание практических занятий обучающихся

Разделы, темы, вынесенные на практические занятия	Формы и методы контроля	Кол-во часов
<p>Тема 1. Тема 1. Общая характеристика основных систем договорного права.</p> <p>Семинарское занятие №1</p> <p>1. Источники договорного права в континентальной (романо-германской) правовой семье. Дуализма гражданского права и влияние торгового права на договорное право. Современные тенденции в кодификации частного права. Содержание, формы и направления региональной унификации частного права в ЕС и ее влияние на развитие национального права, регулирующего договорные отношения.</p> <p>2. Система источников права в англо-американской правовой семье. Роль и значение прецедентного права в формировании законодательства. “Кодификация” отдельных институтов договорного права и отдельных видов договоров в англо-американской системе. Соотношение между прецедентным и статутным правом в современных условиях. Особенности развития “общего права” в отдельных странах, принадлежащих к англо-американской правовой системе.</p> <p>3. Основные общие принципы современного договорного права. Свобода договора и ее ограничения. Добросовестность и честная деловая практика. Принцип разумности. Обязанность проявлять сотрудничество.</p> <p>4. Роль сравнительного права в формировании адекватного понимания содержания современного российского договорного права. Проблема восприятия современного российского гражданского права как частного права.</p>	устный опрос, дискуссия, решение кейс-заданий	2

<p>Тема 2. Предварительные обязательства. Заключение договора.</p> <p>Семинарское занятие №2</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Преддоговорные обязательства и ответственность за их нарушение в различных правовых системах. 2. Недобросовестное ведение переговоров как основание преддоговорной ответственности. Обязанность конфиденциальности при переговорах. 3. Правовые последствия протоколов (писем) о намерениях, меморандумов и т.п. предварительных документов. 4. Различные способы заключения договора. Определение предложения заключить договор (оферты). Отзыв, отмена и отказ от оферты. Способы принятия предложения заключить договор (акцепта). 5. Заключение договора с умышленно открытыми условиями. 6. Проблема «неожиданных» (необычны) условий при заключении договора. 	<p>устный опрос, дискуссия, решение кейс-заданий, эссе, презентация</p>	<p>4</p>
<p>Тема 3. Материально-правовые основания действительности договорных обязательств</p> <p>Семинарское занятие № 3</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Значение первоначальной невозможности исполнения. 2. Введение в заблуждение, мошенничество при заключении договора. Насилие, угроза, как основание недействительности договора. 3. Существенное неравновесие (дисбаланс) в распределении прав и обязанностей в договоре, как следствие использования стороной особого положения, в котором находилась при заключении договора другая сторона. 4. Действия третьих лиц при заключении договора. Последствия признания договора недействительным в отношении третьих лиц. 5. Право на отказ от договора в случае его оспоримости. Условия и порядок реализации этого права. Частичный отказ. Обратная сила отказа от договора. Право на возмещение ущерба.. 	<p>устный опрос, дискуссия, решение кейс-заданий, круглый стол, дискуссия</p>	<p>4</p>
<p>Тема 4. Толкование договора</p> <p>Семинарское занятие № 4</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Цель и функция толкования договора. 2. Толкование односторонних заявлений и поведения сторон. Обстоятельства, принимаемые во внимание. 3. Общие принципы толкования договора. Специальные принципы и методы толкования договора. 4. Систематическое толкование договора. 5. Принцип толкования условия против интересов контрагента, который предложил это условие (правило contra proferentem). 	<p>устный опрос, дискуссия, решение кейс-заданий, презентация, тестирование</p>	<p>2</p>

<p>6. Принцип эффективности в толковании договора. Толкование договора при наличии лингвистических расхождений в текстах на разных языках.</p> <p>7. Восполнение условий договора путем толкования.</p>		
<p>Тема 5. Содержание и исполнение договорных обязательств</p> <p>Семинарское занятие № 5</p> <p>1. Юридическое содержание обязательств из договора: обязательства результата и обязательства действия (максимальных усилий).</p> <p>2. Одностороннее установление условий договора. Установление содержания условия договора третьим лицом. Последствия ссылки на несуществующее обстоятельство.</p> <p>3. Условие (обязательство) в пользу третьего лица. Порядок его реализации.</p> <p>4. Срок и место исполнения договора. Исполнение в случае отсутствия соглашения сторон. Досрочное исполнение. Исполнение договора с неопределенным сроком исполнения. Однократное исполнение и исполнение по частям. Частичное неисполнение. Исполнение третьим лицом.</p> <p>5. Расходы по исполнению договора. Очередность исполнения денежных и неденежных обязательств. Отказ кредитора в принятии имущества или денег.</p> <p>6. Государственные разрешения, необходимые для исполнения договора. Последствия отказа в выдаче разрешения и отсутствия информации о его получении.</p> <p>7. Возникновение затруднений при исполнении договорных обязательств. Изменившиеся обстоятельства. Определение характера обстоятельств, свидетельствующих о затруднениях. Последствия наступления таких обстоятельств.</p>	<p>устный опрос, дискуссия, решение кейс-заданий, презентация, тестирование</p>	4
<p>Тема 6. Ответственность за неисполнение договора. Возмещение убытков</p> <p>Семинарское занятие № 6</p> <p>1. Определение неисполнения договора. Существенное неисполнение. Вмешательство третьей стороны. Воздержание от исполнения.</p> <p>2. Право на исправление исполнения со стороны неисправного должника. Дополнительный срок для исполнения.</p> <p>3. Средства правовой защиты при неисполнении. Соотношение различных средств правовой защиты. Освобождение от ответственности в силу материального права. Договорные ограничения и исключения ответственности при неисполнении договорных обязательств.</p> <p>4. Универсальный характер права на возмещение убытков. Виды интереса, защищаемого возмещением убытков. Принцип полной компенсации. Классификация убытков по различным системам. Достоверность (определенность) подлежащего возмещению ущерба. Предвидимость ущерба. Ущерб, причиненный третьим лицом.</p>	<p>устный опрос, дискуссия, решение кейс-заданий, презентация, тестирование</p>	4

6. Ущерб, возникший частично в результате действий потерпевшей стороны. Обязанность кредитора принять меры к уменьшению ущерба. 7. Проценты годовых при неисполнении денежного обязательства. Проценты на сумму убытков. Валюта возмещения убытков. Соглашение сторон о выплате определенной суммы в случае неисполнения договора (неустойка или заранее оцененные убытки).		
Всего по дисциплине:		20

2.4. Самостоятельная работа

В рамках самостоятельной работы обучающиеся осуществляют теоретическое изучение дисциплины с учетом лекционного материала, готовятся к практическим занятиям, выполняют домашние задания, осуществляют подготовку к промежуточной аттестации.

Самостоятельная работа обучающихся по усвоению учебного материала может выполняться в читальном зале библиотеки, учебных кабинетах (лабораториях), компьютерных классах, дома. Обучающийся подбирает научную и специальную монографическую и периодическую литературу в соответствии с рекомендациями преподавателя или самостоятельно.

При организации самостоятельной работы с использованием технических средств, обеспечивающих доступ к информации (компьютерных баз данных, систем автоматизированного проектирования и т.п.), предусмотрено и получение необходимой консультации или помощи со стороны педагогических работников.

Самостоятельная работа требует наличия информационно-предметного обеспечения: учебников, учебных и методических пособий, конспектов лекций. Методические материалы обеспечивают возможность самоконтроля обучающихся по блоку учебного материала или предмета в целом.

Внеаудиторная самостоятельная работа обучающихся включает следующие виды деятельности:

- поиск информации по изучаемой теме в открытых источниках с целью ее анализа и выявления ключевых особенностей исследуемых явлений;
- проработку учебного материала (по конспектам, учебной и научной литературе);
- подготовку рефератов, докладов, эссе, презентаций и т.д.;
- изучение учебного материала, перенесенного с аудиторных занятий на самостоятельную проработку;
- подготовку к контрольным работам, коллоквиумам и т.д.;
- самостоятельная проработка учебно-проблемных задач, выполняемая с привлечением основной и дополнительной литературы.

2.4.1. Содержание самостоятельной работы обучающихся

Разделы, темы, вынесенные на самостоятельную подготовку	Формы и методы контроля	Кол-во часов
Тема 1. Тема 1. Общая характеристика основных систем договорного права. Проработка материала лекции № 1 Подготовка творческого задания (эссе), презентации. Подготовка к семинару по теме 2.	-просмотр и проверка выполнения самостоятельной работы; -организация самопроверки, обсуждение результатов выполненной работы на занятии; -проведение устного опроса;	7
Тема 2. Предварительные обязательства. Заключение договора. Проработка материала лекции № 2 Подготовка к круглому столу. Подготовка к семинару по теме 3.	-просмотр и проверка выполнения самостоятельной работы; -организация самопроверки, обсуждение результатов выполненной работы на занятии; -проведение устного опроса;	7
Тема 3. Основания действительности договорных обязательств Проработка материала лекции № 3 Подготовка доклада, презентации. Подготовка к семинару по теме 4.	-просмотр и проверка выполнения самостоятельной работы; -организация самопроверки, обсуждение результатов выполненной работы на занятии; -проведение устного опроса;	7
Тема 4. Толкование договора Проработка материала лекции № 4 Подготовка творческого задания (эссе), презентации. Подготовка к семинару по теме 5.	-просмотр и проверка выполнения самостоятельной работы; -организация самопроверки, обсуждение результатов выполненной работы на занятии; -проведение устного опроса;	7
Тема 5. Содержание и исполнение договорных обязательств Проработка материала лекции № 5 Подготовка к круглому столу.	-просмотр и проверка выполнения самостоятельной работы; -организация самопроверки, обсуждение результатов выполненной работы на занятии;	8

Подготовка к семинару по теме 6.	-проведение устного опроса;	
Тема 6. Ответственность за неисполнение договора. Возмещение убытков Проработка материала лекции № 6 Подготовка к тестированию.	-просмотр и проверка выполнения самостоятельной работы; -организация самопроверки, обсуждение результатов выполненной работы на занятии; -проведение устного опроса;	8
Всего по дисциплине:		44

III. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

3.1. Оценочные материалы для текущего контроля знаний, умений и навыков обучающихся по дисциплине

Текущий контроль успеваемости, т.е. проверка усвоения учебного материала теоретического и практического характера, регулярно осуществляется на протяжении семестра.

Текущий контроль успеваемости осуществляется в следующих формах:

- контрольный опрос (письменный или устный);
- собеседование, дискуссии;
- тестирование (компьютерное или письменное);
- контрольная работа;
- решение кейс-заданий, ситуационных задач;
- написание рефератов, эссе, докладов, подготовка презентаций.

Текущая самостоятельная работа обучающегося направлена на углубление и закрепление полученных знаний, а также развитие практических навыков по поиску, анализу и структурированию необходимой информации.

Оценивание обучающегося на занятиях осуществляется в соответствии с Положением о порядке проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся.

3.1.1. Вопросы для текущего контроля

1. Источники договорного права в континентальной (романо-германской) правовой семье.
2. Роль и значение прецедентного права в формировании законодательства в странах англо саксонской системы права. “Кодификация” отдельных институтов договорного права и отдельных видов договоров в англо-американской системе.

3. Роль и значение международной коммерческой практики в формировании современного договорного права. Торговые обычаи и обыкновения как источники регулирования договорных обязательств.
4. Международные организации, занимающиеся унификацией частного права. Современные тенденции к сближению основных правовых систем в области договорного права и способы международной унификации договорного права.
5. Унификация норм договорного права на неправительственном уровне. «Мягкое» право. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА, Принципы Европейского договорного права, *Draft Common Frame of Reference*.
6. Право на отказ от договора в случае его оспоримости. Условия и порядок реализации этого права. Частичный отказ. Обратная сила отказа от договора. Право на возмещение ущерба.
7. Исполнение денежного обязательства. Использование платежных инструментов, перевод денег. Валюта платежа. Денежное обязательство с неопределенной валютой платежа.
8. Государственные разрешения, необходимые для исполнения договора. Последствия отказа в выдаче разрешения и отсутствия информации о его получении.
9. Изменившиеся обстоятельства. Определение характера обстоятельств, свидетельствующих о затруднениях. Последствия наступления таких обстоятельств.
10. Средства правовой защиты при неисполнении договорных обязательств. Соотношение различных средств правовой защиты.
11. Право на исправление исполнения со стороны неисправного должника. Дополнительный срок для исполнения.
12. Классификация убытков по различным системам. Достоверность (определенность) подлежащего возмещению ущерба.

3.1.2. Перечень тем для круглого стола (дискуссии, полемики, диспута, дебатов)

1. Заключение договора в случае не полного совпадения содержания проформ, используемых контрагентами
2. Ответственность сторон при недействительности договора
3. Противоречие морали и нравственности, как основание недействительности договора
4. Дисбаланс обязательств сторон, как основание недействительности договора
5. Основные различия между правилами толкования договора в основных системах права
6. Обязательство в пользу третьего лица и его реализация

Критерии оценки:

Оценка	критерии
Отлично	Соответствие выступления теме дискуссии, выделение основной мысли, логика ясная, четкая, аргументированное изложение своей позиции, умение обобщать и делать выводы. Форма представления позиции и аргументов показывает культуру общения, конструктивная критика мнения собеседника
Хорошо	Позиция в основном сформулирована, подтверждается аргументами, логичностью изложения. Демонстрирует культуру общения
Удовлетворительно	Позиция сформулирована нечетко. Не все аргументы основаны на фактах. Логика нечеткая, аргументы не всегда поддерживают позицию
Неудовлетворительно	Отсутствие собственной точки зрения. Отсутствие аргументов или они не основаны на фактах. Логика отсутствует. Отсутствие понимания культуры общения

3.1.4. Перечень тем рефератов, докладов, эссе для текущего контроля

1. Соотношение закона и обычая в регулировании договорных отношений в основных правовых системах
2. Исключения из диспозитивности в договорном праве
3. Подходы к понятию «добросовестность» в основных системах права
4. Понятие «честная деловая практика» и его роль в договорных отношениях
5. Роль установившейся между контрагентами практики, как источника регулирования их договорных отношений
6. Роль и значение формы договора в развитых системах частного права
7. Правовые последствия действия сторон, не соответствующего содержанию договора
8. Источник и содержание преддоговорных обязательств
9. Условия, достаточные для признания договора заключенным
10. Значение «первоначальной невозможности исполнения» при заключении договора
11. Исполнение договора с неустановленным сроком исполнения
12. Методы и момент исполнения денежного обязательства
13. Место исполнения натуральных и денежных обязательств
14. Обстоятельства, ведущие к возможности пересмотра договора
15. Последствия нарушения договора в основных правовых системах
16. Право должника на исправление ненадлежащего исполнения договора
17. Соотношение средств правовой защиты при нарушении договора

18. Основания договорной ответственности в основных правовых системах
19. Пределы договорного ограничения или освобождения от ответственности за нарушение договора
20. Соотношение между правом требовать реального исполнения договора и правом требовать возмещения убытков при неисполнении договора
21. Ограничения в выборе средств правовой защиты кредитора при неисполнении договора
22. Нарушение договора до наступления срока его исполнения
23. Отличия в последствиях прекращения договора в результате его нарушения и от последствий прекращения договора по иным основаниям
24. Цель возмещения убытков при нарушении договора
25. Критерии, ограничивающие размер убытков в основных правовых системах
26. Различия в подходе к неустойке в основных правовых системах

Критерии оценки

Оценка	Знания, умения, владения и другие компетенции, которые должен продемонстрировать обучающийся
Отлично	Письменная работа соответствует всем требованиям, предъявляемым к рефератам. Тема письменной работы полностью раскрыта, четко выражена авторская позиция, имеются логичные и обоснованные выводы, работа оформлена на высоком уровне. В работе использованы практические кейсы по выбранной теме, содержится анализ российского и зарубежного опыта, проведен обзор научной литературы. Автор свободно ориентируется в материале, оперирует научной терминологией по рассматриваемой проблеме, может аргументировано отстаивать свою точку зрения и ответить на возникающие вопросы.
Хорошо	Тема письменной работы в целом раскрыта, прослеживается авторская позиция, сформулированы необходимые выводы; использованы соответствующая основная и дополнительная литература, а также нормативные правовые акты и другие источники. Автор уверенно ориентируется в материале. Имеются замечания /неточности в части изложения и отдельные недостатки по оформлению работы.
удовлетворительно	Тема письменной работы раскрыта недостаточно полно, использовались только основные источники; имеются ссылки на литературные источники и

	нормативные правовые акты, однако не выражена авторская позиция; выводы не обоснованы; материал изложен непоследовательно, без соответствующей аргументации и необходимого анализа. Имеются недостатки в оформлении.
неудовлетворительно	Тема письменной работы не раскрыта; материал изложен без собственной оценки и выводов; отсутствуют ссылки на литературные источники и другие источники. Имеются недостатки в оформлении работы. Автор плохо ориентируется в представленном материале. Содержание работы заимствовано из какого-либо источника

3.1.5. Кейс-задания

Кейс-задание № 1.

Фирма А посылает 20 марта **фирме В** предложение заключить договор (оферту) и указывает при этом, что акцепт на эту оферту должен быть сделан до 31 марта. **Фирма В**, полагая, что для пересылки письма обычно требуется не более трех дней, отправляет 25 марта свой акцепт почтой. Однако это письмо было получено **фирмой А** только 3 апреля. В ответ на запрос **фирмы В** об уточнении срока поставки **фирма А** информировала **фирму В**, что предложенный ей товар был продан другой фирме 2 апреля.

Однако **Фирма В** ссылаясь на то, что задержка акцепта произошла по независящим от нее причинам, настаивает на исполнении **фирмой А** обязательств, вытекающих из заключенного между ними договора.

Какая сторона права?

Кейс-задание № 2

Между двумя предприятиями был заключен договор на поставку товара. **Покупатель** по получении товара, поставленного по этому договору, заявил **продавцу**, что он отказывается от принятия товара и от его оплаты, поскольку товар имеет определенные дефекты качества. Он сообщал также, что в связи с тем, что товар не соответствует качеству определенному в договоре, он был вынужден закупить необходимый ему товар у другой фирмы. **Покупатель** также потребовал возмещения ему убытков, возникших у него в связи с закупкой товаров взамен поставленных **Продавцом**.

Продавец, со своей стороны, указывая, что дефекты качества являются незначительными и поставленный им товар может быть использован **покупателем** в соответствии с его обычным назначением, настаивал на исполнении договора и потребовал от **покупателя** оплатить товара, согласившись на уценку, соответствующую имеющимся дефектам качества.

Как разрешить спор?

Кейс-задание № 3

Был заключен договор о поставке в течение года по фиксированной цене определенного товара отдельными партиями. Через шесть месяцев после заключения договора, в течение которых договор исполнялся надлежащим образом, **покупатель** заявил, что в связи с начавшимся в его в стране экономическим спадом исполнение заключенного договора стало для него экономически неоправданным, и поэтому он отказывается от исполнения договора в оставшейся части. **Продавец**, со своей стороны, выразил несогласие с таким отказом от договора. Он предупредил **покупателя**, что в случае дальнейшего неисполнения договора **покупатель** будет ответствен за возникшие у **продавца** убытки, которые он оценил в размере стоимости товаров, от закупки которых отказался **покупатель**.

Как разрешить данный спор?

Кейс-задание № 4

Предприятие вело продолжительные переговоры с отделением **Банка** о предоставлении кредита. Учитывая, что эти переговоры зашли уже достаточно далеко и открывалась благоприятная перспектива получения кредита в данном **Банке**, **Предприятие** решило прекратить аналогичные переговоры, которые оно вело с другими банкам.

Когда согласование условий кредитного договора был практически завершено, представитель отделения **Банка** сообщил, что данное отделение **Банка** не имеет полномочий на подписание кредитного договора и что главная контора **Банка** не дала согласия на предоставление кредита.

Обладает ли **Предприятие** какими-либо правами в данной связи?

Кейс-задание № 5

Покупатель заказывает у **продавца** оборудование, указывая его тип, цену и условия платежа, а также срок и место поставки. При этом **покупатель** использует свой бланк заказа, на обратной стороне, которого напечатаны “Общие условия закупки”. Продавец направляет письмо в котором содержится его согласие с заказом, используя свой фирменный бланк, на обратной стороне которого напечатаны “Общие условия продажи”. Через несколько дней **покупатель**, не желая по ряду причин исполнять сделку, сообщает продавцу, что договор между ними не был заключен, поскольку не было согласовано какие из стандартных условий подлежат применению к данной сделке. Считая, что договор заключен **продавец** приступает к отгрузке оборудования **покупателю**.

Какая сторона права?

Кейс-задание № 6

Продавец продал **покупателю** стандартное программное обеспечение для ЭВМ. **Продавец** также направил на предприятие **покупателя** своих специалистов для обучения персонала, работающего с программным

обеспечением. После начала использования программного обеспечения **покупатель** приходит к выводу, что оно оказалось непригодным для решения задач, для которого оно должно было использоваться у него на предприятии. В связи с этим обстоятельством **покупатель** потребовал расторжения договора.

Какие права имеет в данном случае **покупатель**?

Кейс-задание № 7

Перевозчик заключает с **заказчиком** договор о перевозке за один авиа рейс из Москвы на Дальний Восток десяти автомобилей в точно указанную дату. Когда наступает срок исполнения договора, определенные обстоятельства, связанные с производственной деятельностью **перевозчика** создают для него осложнения в выполнении договора в точном соответствии с его содержанием, а именно доставить автомобили на Дальний Восток одним рейсом. Он информирует об этом заказчика.

Какими правами обладает в данном случае **заказчик**, заключивший договор с **перевозчиком** ?

Кейс-задание № 8

Подрядчик выполняет строительные работы одновременно в нескольких местах. Он заказывает у фирмы-**поставщика** различные количества цемента по пяти отдельным договорам (№№ 1-5). Все количество цемента должно быть поставлено к одному сроку на склад **подрядчика**. Все договоры одинаковы по содержанию, за исключением того, что договоры №№ 3 и 5 предусматривают более высокий размер неустойки за просрочку поставки, чем в контрактах №№ 1,2 и 4. В силу сложившихся у него трудностей с выполнением своих обязательств **поставщик** не смог поставить в срок на склад **подрядчика** все количество цемента, заказанного по всем контрактам.

Какими правами в отношении неустойки за просрочку в поставке обладает **подрядчик** в данной ситуации ?

Кейс-задание № 9

Между **подрядчиком** и **заказчиком** заключен договор о строительстве производственного объекта. В договоре имеется условие об исключительной неустойке в размере 1000 долл. за каждый день просрочки в сдаче объекта. **Подрядчик** не выполняет договор в установленный срок, поскольку он перебросил основные силы на другой объект, который по его мнению был для него более важным, в частности, по тому что за просрочку выполнения работ на этом объекте был установлен более высокий штраф, чем по его договору с **заказчиком**. Действительные убытки, которые возникли в связи с просрочкой в выполнении работ у **заказчика**, составили 3000 долл. в день.

Какими правами обладает **заказчик** в отношении ответственности **подрядчика** за просрочку в данном случае ?

Кейс-задание №10

Продавец поставил покупателю оборудование, имеющее незначительные недостатки по качеству, которые снижают стоимость товара на 0,1 % покупной цены. Устранение дефектов оценивается в сумме, составляющей 3 % от стоимости товара. Какими средствами правовой защиты может воспользоваться покупатель в данном случае?

Кейс-задание №11

Лизинговая фирма *А* сдает строительной фирме *В* землеройное оборудование сроком на два года. Арендная плата составляет 10 млн. руб. в месяц. Через полгода *А* прекращает договор ввиду неуплаты *В* арендных платежей. Через три месяца после этого *А* удается сдать это же оборудование другому арендатору за 11 млн. руб. в месяц. В каком размере *А* может требовать возмещения убытков в данном случае?

3.2. Промежуточная аттестация по дисциплине

Промежуточная аттестация завершает изучение дисциплины. Форма аттестации:

– зачет, 1 семестр.

Шкала и критерии оценивания в рамках промежуточной аттестации:

Для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности используются результаты выполнения заданий, тестов, контрольных работ в течение семестра, результаты собеседования на зачете.

Результаты деятельности обучающихся семестр определяются оценками «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно», «зачтено», «не зачтено».

3.2.1. Оценочные материалы для проведения зачета. Критерии выставления оценок.

Примерные вопросы к зачету

1. Источники регулирования договорных отношений в странах с развитой рыночной экономикой.
2. Значение торговых обычаев в регламентации коммерческих договоров
3. Особенности толкования договоров в различных правовых системах.
4. Соотношение различных источников права в регулирования договорных отношений.
5. Значение судебной практике в формировании правового режима договорных обязательств
6. Понятие обязательства в различных правовых системах.

7. Понятие договора и его виды в континентальном и англо-американском праве
8. Преддоговорные отношения и предварительные обязательства
9. Порядок заключения и условия действительности договоров.
10. Заключение договора с использованием типовых проформ.
11. Исполнение обязательств, общие принципы.
12. Время, место и способ исполнения обязательств
13. Особенности регулирования исполнения денежных обязательств.
14. Множественность лиц в договорных обязательствах.
15. Последствия неисполнения договорных обязательств.
16. Основания ответственности за неисполнение договора в различных системах права.
17. Порядок определения размера убытков, возмещаемых при нарушении договора.
18. Различия в исчислении убытков в континентальной и англо-американской системах права.
19. Договорные ограничения ответственности при неисполнении договора.
20. Прекращение договорных обязательств.

Критерии оценки

Оценка	Знания, умения, владения и другие компетенции, которые должен продемонстрировать обучающийся
Зачтено	Теоретическое содержание дисциплины освоено, сформированы необходимые компетенции согласно учебному плану и образовательной программе, большая часть предусмотренных рабочей программой дисциплины заданий выполнена. Магистрантом проводилась самостоятельная работа с материалами по дисциплине.
Не зачтено	Теоретическое содержание дисциплины не освоено, необходимые компетенции не сформированы, большинство предусмотренных рабочей программой дисциплины заданий не выполнено, либо выполнено не качественно, дополнительная самостоятельная работа по курсу обучающимся не проводилась.

IV. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

4.1. Основная литература

1. Захарова, М. В. Сравнительное правоведение : учебное пособие / М. В. Захарова. — Москва : Проспект, 2019. — 173 с. — ISBN 978-5-392-29371-1. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/150172>. — Режим доступа: для авториз. пользователей.

2. Шепелев, Д. В. Сравнительное правоведение : учебное пособие / Д. В. Шепелев, Д. В. Шепелева, О. В. Белянская. — Москва : Проспект, 2021. — 125 с. — ISBN 978-5-392-35191-6. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/280865>. — Режим доступа: для авториз. пользователей.

4.2. Дополнительная литература

1. Гражданское и торговое право зарубежных государств / под редакцией А. С. Комарова [и др.]. — Москва : СТАТУТ, 2019. — 559 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/130683>. — Режим доступа: для авториз. пользователей.

2. Гражданское и торговое право зарубежных стран : учебник / под редакцией Р. Б. Курбанова. — Москва : Проспект, 2016. — 416 с. — ISBN 978-5-392-20344-4. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/150082>. — Режим доступа: для авториз. пользователей.

3. Белых, В. С. Договорное право Англии: сравнительно-правовое исследование : монография / В. С. Белых. — 2-е изд. — Москва : Проспект, 2022. — 328 с. — ISBN 978-5-392-35510-5. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/280094>. — Режим доступа: для авториз. пользователей.

4. Гражданское и торговое право зарубежных стран : учебник / под редакцией Р. Б. Курбанова. — Москва : Проспект, 2016. — 416 с. — ISBN 978-5-392-20344-4. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/150082>. — Режим доступа: для авториз. пользователей.

5. Дождев, Д. В. Европейская традиция частного права: исследования по римскому и сравнительному праву : сборник научных трудов : в 2 томах / Д. В. Дождев. — Москва : СТАТУТ, 2021 — Том 1 : Право, справедливость, юридическая наука. Добросовестность. Вещные права и владение — 2021. — 466 с. — ISBN 978-5-8354-1762-9. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/199781>. — Режим доступа: для авториз. пользователей.

6. Лафитский, В. И. Миры права в теории и практике сравнительного правоведения : монография / В. И. Лафитский. — Москва : Проспект, 2021 — Том 1 — 2021. — 680 с. — ISBN 978-5-392-34551-9. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/280358>. — Режим доступа: для авториз. пользователей.

7. Лафитский, В. И. Практическое пособие по сравнительному правоведению: ступени познания зарубежного права для чиновников, предпринимателей и юристов : учебное пособие / В. И. Лафитский. — Москва

: Проспект, 2019. — 391 с. — ISBN 978-5-392-30565-0. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/181050>. — Режим доступа: для авториз. пользователей.

8. Пиляева, В. В. Гражданское и торговое право зарубежных стран : учебное пособие / В. В. Пиляева. — Москва : Проспект, 2017. — 144 с. — ISBN 978-5-9909313-2-9. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/149787>. — Режим доступа: для авториз. пользователей.

9. Сыченко, Е. В. Трудовое право зарубежных стран: Франция, Германия, США, Китай и Япония : учебное пособие / Е. В. Сыченко. — Москва : Проспект, 2021. — 104 с. — ISBN 978-5-392-35415-3. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/280979>. — Режим доступа: для авториз. пользователей.

10. Гражданское и торговое право капиталистических государств / Под редакцией Е.А. Васильева. М., 1992 г.

11. Гражданское и торговое право зарубежных стран / Под общей редакцией проф. В.В. Безбаха и проф В.К. Пучинского. М., 2004.

12. Гражданское и торговое право зарубежных государств / Под ред. Васильева Е.А. и Комарова А.С., Т.1. - Т.2. М.: Международные отношения, 2008.

13. Гражданское и торговое право капиталистических стран. Под редакцией проф. Д.М. Генкина. М. 1949.

1. Май С.К. Очерк общей части буржуазного обязательственного права. М. 1953 г.

2. Гражданское и торговое право капиталистических государств. Отв. редактор проф. К.К. Яичков. М. 1966.

3. Гражданское и торговое право капиталистических стран. Под ред. В.П. Мозолина и М.И. Кулагина. М. 1980.

4. Гражданское и торговое право капиталистических государств. Часть II. Под редакцией проф. Нарышкиной Р.Л. М. 1984.

5. Гражданское, торговое и семейное право капиталистических стран. Сборник нормативных актов: гражданские и торговые кодексы. М. 1986 г.

6. Гражданское, торговое и семейное право капиталистических государств. Сборник нормативных актов: обязательственное право. М. 1989 г.

7. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2010. Москва. Статут. 2013 г.

8. Модельные правила европейского частного права. Перевод с английского. Статут. 2013

9. Р. Давид, К. Жоффре-Спинози. Основные правовые системы современности. М. 1996 г.

10. Дженкс Э. Свод английского гражданского права. Москва. 1941 г.

11. Очерки сравнительного права. Сборник. М. 1981 г.

12. Ансон В. Договорное право. М. 1984 г.
13. Саватье Р. Теория обязательств М. 1972 г.
14. Жамен С., Лакур Л. Торговое право. М. 1993 г.
15. Васильев Е.А. Валютно-финансовый кризис и международное право. М. 1982 г.
16. Комаров А.С. Ответственность в коммерческом обороте. М. 1991 г.
17. Халфина Р.О. Договор в английском гражданском праве. М. 1959 г.
18. Фарнсворт Е.А. История и общая концепция договорного права США. В книге: Договорное право США и СССР. М. 1988 г.
19. Ласк Г. Гражданское право США (Право торгового оборота). М. 1957.
20. Лунц Л.А. Денежное обязательство в гражданском и коллизионном праве капиталистических стран. М. 1948 г.
21. Самонд и Вильямс. Основы договорного права. М. 1955 г.
22. Морандьер Ж. Гражданское право Франции. М. Т. 2. М. 1972 г.
23. Эннексерус Л. Курс германского гражданского права. М. 1948 г.
24. Вагацума С., Ариидзуми Т. Гражданское право Японии. 2 тома. Прогресс. Москва, 1983.
25. Шмиттгофф К. Экспорт: право и практика международной торговли. М. 1993 г.
26. Цвайгерт К., Кётц Х. Введение в сравнительное правоведение в сфере частного права. 2 тома. Международные отношения. 1998.
27. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров. Комментарий. Юридическая литература. 1994.
28. Международное частное право. Современные проблемы. Институт государства и права РАН. 1994.
29. Зыкин И.С. Договор во внешнеэкономической деятельности. Международные отношения. 1990.
30. Основы немецкого торгового и хозяйственного права. Бек. Москва. 1995.
31. Шапп Я. Основы гражданского права Германии. Бек. Москва. 1966.
32. Германское право. Части I, II и III. Издательство МЦФЭР. 1996 – 1999 гг.
33. Основные институты гражданского права зарубежных стран. Норма. Москва, 1999.
34. Проблемы гражданского и предпринимательского права Германии. Бек. Москва. 2001.
35. Коммерческое право зарубежных стран. СПб. 2003.
36. Гражданское и торговое право зарубежных государств. «Международные отношения». 2004 (том I) и 2005 (том II).
37. Гражданское уложение Германии. Москва. Волтерс Клувер. 2005
38. Кучер А.Н. Теория и практика преддоговорного этапа: юридический аспект. Статут. 2005.
39. Шапп Я. Система германского гражданского права. Учебник. «Международные отношения». 2006 г.

40. Базедов Ю. Европейское гражданское общество и его право: к вопросу определения частного права в сообществе. Вестник гражданского права. № 1. 2008 г.
41. Комаров А.с. «Европеизация» частного права в рамках ЕС и ее значение для развития частного права в Российской Федерации. Актуальные вопросы российского частного права. Сборник статей, посвященный 80-летию со дня рождения профессора В.А. Дозорцева. Статут. 2008 г.
42. Сравнительное право. Частноправовое регулирование имущественного оборота в разносистемных правовых порядках. Москва. 2009 г.
43. Гражданское и торговое право Европейского Союза (основные институты): учебное пособие. Под ред. Безбаха В.В., Поньки В.Ф., Беликовской К.М. - М.: изд-во РУДН, 2010.
44. Chitty on Contracts. 30th Edithion, 2009.
45. Law of Contract (Questions & Answers (Oxford)) - Adrian A. Chandler, Ian I. Brown; Oxford Univ Pr; 2011.
46. Textbook on Contract Law - Jill Poole, Jill Poole (Autor) Verlag: Oxford Univ Pr; 0010, 2010.
47. Contract Damages. Domestic and International Perspective. Edited by D. Saidov & R. Cunnigton. Hart Publishing, 2008.
48. Nicolas B. French Law of Contract. London, 1982.
49. The Oxford Handbook of Comparative Law. Edited by M Reimann & R Zimmermann. Oxford University Press. 2008.
50. G.H. Treitel. The Law of Contract. 10th Edition. 1999.
51. E.A. Farnsworth. Contracts. Aspen Law & Business. New York, 1999.

Нормативно-правовые акты и судебная практика

1. Германское гражданское уложение. 3-е издание. Москва Волтерс Клувер, 2008 г.
2. Торговое уложение Германии. 2-е издание. Москва Волтерс Клувер, 2009 г.
3. Единообразный торговый кодекс США. Международный центр финансово-экономического развития. 1996 г.
4. Гражданский кодекс Квебека. Статут. Москва.1999
5. Гражданский кодекс Франции. / Пер. с франц. М.: Волтерс Клувер, 2009.
6. Коммерческий кодекс Франции. / Пер. с франц. М.: Волтерс Клувер, 2009.
7. Швейцарский обязательственный закон. / Перевод с немецкого, французского. М.: Инфотропик Медиа, 2012.
8. Restatement of the Law. Contracts. 2d. American Law Institute. 1981.

4.3. Интернет-ресурсы

1. http://nyulawglobal.org/globalex/Comparative_Law.htm
2. http://www.newworldencyclopedia.org/entry/Comparative_law

3. <http://www.peacepalacelibrary.nl/research-guides/other-subjects/comparative-law/>
4. <http://comparativelaw.org/>

V. Материально-техническое обеспечение

5.1. Общие требования

Аудиторные (лекционные и практические) занятия проводятся в специализированных аудиториях, оснащенных соответствующим оборудованием и техническими средствами обучения, состав которых определяется в рабочих программах дисциплин (модулей).

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа к электронной информационно-образовательной среде ИЦЧП.

ИЦЧП обеспечена необходимым комплектом лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства (состав определяется в рабочих программах дисциплин (модулей) и подлежит обновлению при необходимости).

Библиотечный фонд укомплектован печатными изданиями из расчета не менее 0,25 экземпляра каждого из изданий, указанных в рабочих программах дисциплин (модулей), программах практик, на одного обучающегося из числа лиц, одновременно осваивающих соответствующую дисциплину (модуль), проходящих соответствующую практику.

Обучающимся обеспечен доступ (удаленный доступ), в том числе в случае применения электронного обучения, дистанционных образовательных технологий, к современным профессиональным базам данных и информационным справочным системам, состав которых определяется в рабочих программах дисциплин (модулей) и подлежит обновлению (при необходимости).

5.2. Перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

1. Microsoft Windows 10
2. Microsoft Office 2019
3. Программный комплекс ММИС «Деканат»
4. Антивирусное ПО Касперский
5. Система автоматизации библиотек «ИРБИС 64+»
6. Справочно-правовая система «Гарант».
7. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
8. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс: Регионы».

VI. Особенности реализации дисциплины для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья

При обучении лиц с ограниченными возможностями здоровья учитываются их индивидуальные психофизические особенности. Обучение инвалидов осуществляется также в соответствии с индивидуальной программой реабилитации инвалида (при наличии).

Для лиц с *нарушением слуха* возможно предоставление учебной информации в визуальной форме (краткий конспект лекций; тексты заданий, напечатанные увеличенным шрифтом), на аудиторных занятиях допускается присутствие ассистента, а также сурдопереводчиков и тифлосурдопереводчиков. Текущий контроль успеваемости осуществляется в письменной форме: обучающийся письменно отвечает на вопросы, письменно выполняет практические задания. Доклад (реферат) также может быть представлен в письменной форме, при этом требования к содержанию остаются теми же, а требования к качеству изложения материала (понятность, качество речи, взаимодействие с аудиторией и т. д.) заменяются на соответствующие требования, предъявляемые к письменным работам (качество оформления текста и списка литературы, грамотность, наличие иллюстрационных материалов и т.д.). Промежуточная аттестация для лиц с нарушениями слуха проводится в письменной форме, при этом используются общие критерии оценивания. При необходимости время подготовки к ответу может быть увеличено.

Для лиц с *нарушением зрения* допускается аудиальное предоставление информации, а также использование на аудиторных занятиях звукозаписывающих устройств (диктофонов и т.д.). Допускается присутствие на занятиях ассистента (помощника), оказывающего обучающимся необходимую техническую помощь. Текущий контроль успеваемости осуществляется в устной форме. При проведении промежуточной аттестации для лиц с нарушением зрения тестирование может быть заменено на устное собеседование по вопросам.

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья, имеющих нарушения опорно-двигательного аппарата, на аудиторных занятиях, а также при проведении процедур текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации могут быть предоставлены необходимые технические средства (персональный компьютер, ноутбук или другой гаджет); допускается присутствие ассистента (ассистентов), оказывающего обучающимся необходимую техническую помощь (занять рабочее место, передвигаться по аудитории, прочесть задание, оформить ответ, общаться с педагогическим работником).

ДОПОЛНЕНИЯ И ИЗМЕНЕНИЯ В РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ

на ____ / ____ учебный год

[illegible]

(должность, Ф.И.О.)

(ПОДПИСЬ)

Протокол № _____ от « ____ » _____ 20 ____ г.

_____/Ф.И.О./
(ПОДПИСЬ)

